

فهرست

- بنام خدا
- پیشگفتار
- مقدمه نویسنده
- ۱: واقیتهای فرهنگی
- اشتهارکنونی فرهنگ
- باورهای راهنما و باورهای روزمره
- فرهنگ و استراتژی
- فرهنگ و مدیرعامل
- ۲: تشخیص باورها
- چگونه آغاز کنیم
- ارزیابی ریسکهای فرهنگی
- ۳: تغییر جهت در فرست شیکاگو
- پنج دوره فرهنگی
- دوره اول: سالهای آغازین - دوره دوم: رشد سریع - دوره سوم: سالهای پراضطراب - دوره چهارم: انتقال - دوره پنجم: فرهنگ آینده
- در جستجوی احراز هویت
- موضوع ۱: بانکداری بین المللی - موضوع ۲: مدیریت روابط - موضوع ۳: بانکداری سرمایه گذاری - موضوع ۴: مدیریت عملیات - موضوع ۵: خط مشی پرسنلی - موضوع ۶: نگاه کردن از سطوح پایین سازمان به بالا - موضوع ۷: اجرا - موضوع ۸: استخدام رسمی موضوع ۹: واحدهای غیر وام دهنده - موضوع ۱۰: دیدگاه مشتری.
- تعهد فرست شیکاگو
- نتیجه
- ۴: دامها
- (۱) رویداد بی اهمیت: علت یابی - پیشگیری - اصلاح (۲) لفاظی: علت یابی - پیشگیری - اصلاح (۳) جلب رضایت رئیس: علت یابی - پیشگیری - اصلاح (۴) بدبینی: علت یابی - پیشگیری - اصلاح (۵) اقدام سریع: علت یابی - پیشگیری - اصلاح (۶) دم سگ را می جنباند: علت یابی - پیشگیری - اصلاح (۷) فرآیند

بدون تولید : علت یابی - پیشگیری - اصلاح (۸) تولید بدون فرآیند : علت یابی -
پیشگیری - اصلاح (۹) ملامت : علت یابی - پیشگیری - اصلاح (۱۰) شکارچادوگر.

علت یابی - پیشگیری - اصلاح

- ۱۰۷ ۵: در هریسون چه اتفاقی افتاد؟
- ۱۰۸ تاریخچه شرکت
- ۱۱۱ میراث فرهنگی : باورهای راهنمای هریسون
- ۱۱۴ واقعیت فرهنگی
- طرح ریزی استراتژیک / عضویت سازمانی / پاسخگویی و ارائه خدمت به مشتری / جهت گیری مالی
- ۱۲۳ کارکنان از دیدگاه فرهنگ سازمان
- بهترین و باهوشترین / واقعگرایی / پی گیری / کارگروهي
- ۱۳۵ دگرگونیهای سازمانی و نقش فرهنگ سازمان
- ۱۴۱ ۶: فرهنگ روزمره
- ۱۴۲ باورهای روزمره
- ۱۴۵ جو سازمان و فرهنگ
- ۱۵۰ سیستمها را برای تقویت باورهای صحیح به کارگیریم
- ۱۵۶ مدیریت فرهنگ روزمره / هم آهنگ با استراتژی
- ۱۶۳ ۷: فرهنگ يك بيليون دلاری
- ۱۶۵ کسب و کار
- ۱۶۹ بنیانگذار
- ۱۷۲ باورهایی درباره استراتژی
- ۱۷۷ باورهایی درباره سازمان
- ۱۸۳ خرده فرهنگها
- ۱۸۵ باورهایی درباره کارکنان
- ۱۹۰ باورهای مربوط به امور مالی
- ۱۹۵ باورهای مربوط به بازاریابی و تکنولوژی
- ۱۹۹ ارزیابی ریسک فرهنگی
- ۲۰۱ نتیجه گیری
- ۲۰۷ ۸: فرهنگ سازمان در زمینه ای گسترده تر
- ۲۰۷ چه کسی هستيد و برای تحقق چه هدفی ایستادگی می کنید
- ۲۱۱ سازمانهای سلامت در جوامع دموکراتیک
- ۲۱۶ ۹: ضمیمه

پیشگفتار

«باچ کاسدی و ساندنس کید» به صورت یکی از آثار کلاسیک سینما درآمد است و به ویژه یکی از نقشهای به یادماندنی آن فیلم به این کتاب مربوط می شود.

موجوداتی ناشناس، مرموز و شبح‌گون، چون دسته‌ای از مردان مسلح، باچ و ساندنس را تعقیب می کنند. چنان قاطع، مصمم، با تدبیر و شایسته‌اند که نمی توان آنها را نادیده گرفت. باچ و ساندنس پس از گذر از بیابان و ورود به یک منطقه کوهستانی، بالای تپه کوچکی می رسند و پشت سرشان را نگاه می کنند تا موقعیت خود را دریابند و ببینند که آیا هنوز هم تعقیبشان می کنند یا نه؟ ساندنس رو می کند به باچ و با صدایی لرزان و شگفت زده می پرسد: «آنها کی هستند؟»

مدیریت امریکایی نیز اخیراً مدتی است که چنین پرسشی را به طور جدی مطرح می کند. مدیران امریکایی که از سوی رقبا و نیروهای رقابتی تعقیب می شوند، (و در واقع غالباً هم از آنها عقب می مانند) از خود می پرسند: «واقعاً آنها کی هستند؟» پرسشی که مطرح است به همان اندازه که به طبیعت محیط رقابتی مربوط می شود به خود رقبا نیز مربوط است.

در حال حاضر، در پی اسفبارترین دگرگونی اقتصادی از سالهای رکود بزرگ اقتصادی تاکنون، مدیریت امریکایی می کوشد به آبهای اقتصادی که ناوبری در آن با آموخته‌های قبلی شان کلاً متفاوت است راه یابد و در این راه با یک سلسله چالش‌هایی روبرو می شوند که هیچ‌گونه شباهتی به تجربیات گذشته آنها ندارد.

با نگاهی دقیق به اوضاع و احوال و عرصه رقابت، نه تنها می پرسند «آنها کی هستند؟» بلکه مهمتر از همه با این پرسش مواجهند که «ما کی هستیم؟»

به راستی ما کی هستیم؟ هدفمان چیست؟ کسب و کار واقعی ما کدام است؟ به کجا می خواهیم برویم؟ و چرا می خواهیم به آنجا برسیم؟

این پرسشها آن‌گونه که در ابتدا به نظر می رسند پرسشهای ساده‌ای نیستند. ممکن است از مهمترین سؤالاتی باشند که هریک از ما، در زمینه مدیریت مطرح می کنیم. آگاهانه یا ناخودآگاهانه استراتژیهای خود را پی می گیریم و افتخار و اقبال سازمانمان در گرو پاسخهایی است که به آن می دهیم. سربلندی سازمان، رفاه مشتریان، کارکنان، سهامداران و شهروندانی که به آنها خدمت می کنیم در گرو برقراری موازنه است.