

◆

مهدی الوانی / علیرضا نوبتی

مبانی عصب‌شناختی فرهنگ سازمانی



فهرست مطالب

۱۱	پیش‌گفتار
۱۳	مقدمه
۱۵	فصل یک. فرهنگ سازمانی
۱۵	شایستگی فرهنگی: شایستگی محوری هزاره سوم
۱۸	چرا نگرانی؟ چرا آزرسیدگی؟
۲۶	آیا فرهنگ سازمانی واقعاً مهم است؟
۲۹	چرا از دیدگاه فردی، فرهنگ سازمانی جالب توجه است؟
۳۰	فرهنگ سازمانی، ارتباطات سازمانی، و شما
۳۲	فرهنگ سازمانی معمولاً برای چه کسانی اهمیت دارد؟
۳۴	سازمان‌ها
۳۸	چگونگی پیدایش و سیر تکاملی مفهوم فرهنگ سازمانی
۵۲	چگونه بدانیم چیزی به فرهنگ تبدیل شده است یا نه؟
۵۳	فرهنگ جهانی و فرهنگ سازمانی
۵۴	چیستی و مفهوم فرهنگ سازمانی
۶۰	تعریف «فرهنگ سازمانی»

۱۰۷	مخچه	مدل‌های نظری فرهنگ سازمانی
۱۰۸	ساقه مغز	چشم انداز کنونی تعاریف و مفاهیم: سردرگمی و نواقص
۱۰۹	تأثیر تجربه بر ساختار مغز	هم‌گرایی‌های مهم مکاتب فکری و بسیاری از محققان درباره چیستی «فرهنگ سازمانی»
۱۱۷	تفاوت‌های بین مغز انسان و مغزهای سایر حیوانات	و اگرایی‌های مهم حل نشده مکاتب فکری مربوط به فرهنگ سازمانی
۱۲۰	تفیریاتی که در طول زندگی در سازمان عملکردی مغز ایجاد می‌شوند	حامل فرهنگ: فرد، گروه، یا هاله‌ای از ابهام؟
۱۲۱	نورون‌ها و سلول‌های گلیال	رابطه بین فرهنگ سازمانی و موقعیت چیست؟
۱۲۳	ساختار و عملکرد نورون‌ها و سلول‌های گلیال	فرهنگ سازمانی، سنت‌ها، جو، اخلاقیات، یا ارزش‌های سازمان: وجه تمایزها
۱۲۳	نورون (سلول عصبی)	تغییرپذیری فرهنگ سازمانی
۱۲۷	سلول‌های گلیال	
۱۲۹	دستگاه غدد درون‌ریز (هورمونی)	فصل دوم. علوم مغز و اعصاب و تحقیق در زمینه هیجانات
۱۳۰	هیپووتالاموس	مبانی علوم اعصاب
۱۳۱	هورمون‌ها چگونه تأثیر می‌گذارند؟	دستگاه عصبی انسان و بخش‌های اصلی تشکیل‌دهنده آن
۱۳۲	تفاوت‌های دو دستگاه عصبی و درون‌ریز	دستگاه عصبی مرکزی
۱۳۴	بهزیستی و سرخوشی	نخاع: رابط بین مغز و بدن
۱۳۶	استرس	دستگاه عصبی پیرامونی
۱۴۱	تأثیر استرس بر دستگاه ایمنی	دستگاه عصبی تنی (SNS)
۱۴۲	فرهنگ سازمانی چگونه تحت تأثیر قرار می‌گیرد؟	دستگاه عصبی خودمختار (ANS)
۱۴۶	دستگاه حسی و ادراک	چرا مغز مهم است؟
۱۵۰	اصول اولیه پردازش ورودی‌های حسی	ساختار و کارکردهای مغز
۱۵۱	دستگاه دیداری	قشر مغز (یا قشر تازه مغز) و بخش‌های تشکیل‌دهنده آن
۱۵۶	ادراک در سایر دستگاه‌های حسی به طور کلی	قطعة پس سری
۱۶۰	این مسئله چگونه به فرهنگ سازمانی ارتباط می‌یابد؟	قطعة آهیانه‌ای
۱۶۳	هیجانات	قطعة گیجگاهی
۱۶۵	مغز چگونه هیجانات را می‌سازد؟	قطعة پیشانی
۱۸۳	نگاهی عصبی به هیجانات در مغز	وظایف و کارکرد قطعة پیشانی
۱۹۰	تحریک عصبی هیجانات در طی زمان	بخش‌های زیرقشری مغز
۱۹۱	سیجه نهایی	دستگاه کناری (لیمیک)

۲۸۱	فصل چهارم. فرهنگ سازمانی عصبی
۲۸۱	سفری خیالی به دوران ماقبل تاریخ
۲۸۸	مفهوم فرهنگ عصبی در سازمان
۲۹۲	تعریف مفهوم «فرهنگ عصبی»
۲۹۳	فرهنگ فردی
۲۹۵	فرهنگ گروهی
۲۹۶	سنگبناهای مدل
۳۰۲	بازتابندگی
۳۰۹	تصورات
۳۱۱	تصورات و رفتار
۳۱۷	تصورات، توجه به جزئیات، و مثال‌ها
۳۲۳	تصورات درباره حوزه «اهداف»
۳۲۶	تصورات موجود در حوزه «شمول/عدم شمول»
۳۳۱	تصورات درباره حوزه «کار»
۳۳۹	تصورات درباره حوزه «محیط پیرامون»
۳۴۱	تصورات حوزه «انسان‌ها»
۳۴۱	تصورات حوزه «تعامل»
۳۴۳	تصورات حوزه «حقیقت»
۳۴۸	تصورات در باب حوزه «زمان»
۳۵۵	هیجانات
۳۶۴	فرهنگ سازمانی و هیجانات
۳۶۵	سازمان‌های سالم و مثبت
۳۶۶	ساختار فرهنگ سازمانی
۳۷۰	فرهنگ سازمانی، نوعی کنترل اجتماعی
۳۷۰	کنترل اجتماعی
۳۷۱	افزایش اهمیت فرهنگ سازمان به عنوان شکلی از کنترل اجتماعی
۳۷۲	شیوه‌های تأثیرگذاری فرهنگ سازمانی بر هیجانات

۱۹۲	و نتیجه محر
۱۹۶	تئوریت می‌حدت
۱۹۹	تئیه محر
۲۰۲	بر مصوب چه نقشی در فرهنگ سازمانی دارند؟
۲۱۱	فهرست هیجانات
۲۱۳	حافظه و یادگیری
۲۱۴	مدل حافظه
۲۱۵	حافظة حسی
۲۱۶	حافظة کوتاه‌مدت
۲۱۹	حافظة بلندمدت و اقسام آن
۲۲۷	فرایندی‌های حافظه
۲۳۰	حافظه در مغز
۲۳۴	فراموشی
۲۳۵	نقش هیپوکامپ و آمیگدال در حافظه
۲۳۷	توجه و انتظار
۲۴۱	ناهمانگی شناختی
۲۴۵	این مطالب چه کاربردی برای فرهنگ سازمانی دارد؟

۲۵۳	فصل سوم. علوم اعصاب فرهنگی
۲۵۴	فرضیه‌های مغز اجتماعی
۲۶۱	علوم اعصاب فرهنگی چیست؟
۲۶۴	اثرات فرهنگ بر عملکرد مغز از دیدگاه علوم اعصاب فرهنگی
۲۶۴	شناخت خود و دیگران
۲۶۹	ادراک بین فردی
۲۷۴	شناخت هیجانات
۲۷۷	همدلی
۲۷۸	نظریه ذهن

۱۰ مبانی عصب‌شناختی فرهنگ سازمانی

۳۷۲	مدیریت اضطراب
۳۷۴	شیوه‌های ابراز هیجان
۳۷۶	ترویج یا بازداری از هیجانات
۳۷۷	تعهد و همسان‌پنداری
۳۸۰	قوم‌پرستی
۳۸۱	پارادوکس فرهنگ سازمانی
۳۸۳	پتانسیل ویران‌کننده در سطح فردی
۳۸۴	ضرورت یک چهارچوب اخلاقی
۳۸۵	تأثیرات کاربردی
۳۸۹	منابع

مقدمه

در توسعه علم آنچه مورد اجماع نظری اندیشمندان رشته‌های مختلف علمی است، ترکیب و تلفیق رشته‌ها برای نیل به یافتن راه حل‌های کامل‌تر برای مسائل بشری و معضلات زندگی امروز انسان‌هاست. تقریباً همه‌اهل علم اذعان دارند که با بهره‌گیری از یک رشته از علوم نمی‌توان بر پیچیدگی‌های گسترشده مسائل جدید غلبه کرد، بلکه باید علوم گرد هم آیند و با کمک هم طرحی نو درا فکتند. دوره تقلیل‌گرایی قرن نوزدهمی که با جداسازی و تجزیه علوم وعده دقت و توسعه علمی می‌داد، به سر آمده است. سهولت آموزش و سرعت در انجام امور با تجزیه آن‌ها به‌زودی آثار منفی خود را نشان داد و این جدایی و قهر رشته‌های علمی از یکدیگر، نگاه کل نگر را که تصویر بزرگ و ارتباط را مدنظر داشت به محاق کشانید و سایه بر روشنایی علم انداخت؛ به طوری که در قرن بیستم ایده علوم بین‌رشته‌ای مجددًا مطرح گردید. اگرچه این ایده جدید به نظر می‌رسد، اما ترکیب و ادغام رشته‌های علم در یکدیگر در طول تاریخ امر تازه‌ای نیست. فیلسوفان بزرگی از تأکید افراطی بر تخصصی کردن و رشتهرشته‌شدن علم اظهار نگرانی کرده‌اند و به دنبال نوعی هم‌گرایی و همزیستی رشته‌های علوم با یکدیگر بوده‌اند؛ علوم پیوندی و علوم چند‌جنسیتی بولدینگ^۱ (Boulding, 1956) و نظر گاسدورف^۲ (Gusdorf, 1977) که

1. Boulding, K. (1956), "General system Theory", Management Sience, vol. 2, No 3.

2. Gusdorf, G.(1977), "Past, Present & Future in interdisciplinary research" International social science journal, vol. 29, no.4.

علوم بین‌رشته‌ای را یک راه حل معرفت‌شناسانه برای رفع کاستی‌های تخصصی‌شدن علم می‌دانند، از این زمرة‌اند. کلاین دو دیدگاه را در علوم بین‌رشته‌ای نام می‌برد: یکی «مفهومی و نظری»^۱ و دیگری «ابزاری و علمی»^۲ (Klein, 1990). در دیدگاه مفهومی، تئوری عمومی سیستم‌ها قرار دارد که کوششی است نظری برای ایجاد قالب‌های مفهومی مشترک در دسته‌بندی دانش و نوعی طبقه‌بندی دانش‌ها از نظر پیچیدگی و ارتباط آن‌ها باهم. در دیدگاه کاربردی یا ابزاری، تلاش در این است که برای حل یک مسئله و پاسخ به یک نیاز علمی، رشته‌های مورد نیاز باهم پیوند خورده و راه حل کاملی برای رفع آن مشکل ارائه دهند.

این دو دیدگاه به همراه هم در کتاب پیش روی شما مورد امعان نظر بوده است؛ در فصل اول فرهنگ و در فصل دوم علوم اعصاب مورد بررسی قرار گرفته است و سپس ترکیب آن‌ها به بحث گذاشته شده است. در فصل سوم، علوم اعصاب فرهنگی و در فصل چهارم نیز مدل فرهنگ عصبی مدنظر کتاب را تشریح نموده‌ایم.

1. Synoptic & Conceptual
2. Instrumental & Progmatic

فصل یک

فرهنگ سازمانی

شاپیستگی فرهنگی: شاپیستگی محوری هزاره سوم

رفتار و تعامل انسان از مباحث بسیار مهم برای دستیابی به موفقیت در هر سازمان است. هدف این کتاب، فراهم نمودن زمینه‌ای برای درکی گسترده‌تر از رفتار انسان و تعامل در محل کار، با ارائه مفهوم جدیدی از فرهنگ بر اساس آخرین یافته‌های علوم اعصاب است. در سال‌های اخیر، بیش از گذشته مشخص گردیده است که اگر دیدگاه ما درباره ساخت انسان و رفتار انسانی بر اساس مفروضات بیش از حد ساده باشد، موفقیتی حاصل نمی‌گردد یا موفقیت حاصل شده پایدار نخواهد بود. این امر درباره موفقیت کلی سازمان و همچنین ابتکار عمل در محیط کار از قبیل پروژه‌ها، مفاهیم، استراتژی‌ها، و حتی یکپارچه‌سازی بعد از ادغام دو سازمان یا تملک سازمانی دیگر صدق می‌کند. در واقع، هر نوع تعاملی در محیط کار نگران‌کننده است، و به طور خاص، شامل انواع موقعیت‌های رهبری می‌گردد. مطالعات بی‌شماری گویای آمار بالای شکست پروژه‌ها، طرح‌های استراتژیک یا ادغام‌ها بوده است، به طوری که این میزان را بیشتر از ۵۰٪ اعلام می‌کند. «رفتار» را معمولاً دلیل اصلی این شکست‌ها می‌دانند که تقریباً ریشه آن را نیز باید در عوامل فرهنگی جست‌وجو کرد. راهکار آن شکست‌ها تغییر مداوم رویکردهای مدیریتی است که به طور فزاینده‌ای بر عامل انسانی متمرکز است؛ اما در طول سال‌ها اضمینان حاصل گردیده است که تعارض برخی فعالیت‌ها با فرهنگ غالب، اصلی‌ترین مانع در مسیر تغییر به شمار می‌رود؛ بنابراین، طرح‌های تغییر و، در واقع، هرنوع ابتکارات

چگونه باید این رسیدگی صورت پذیرد وجود ندارد. متاسفانه، کتاب‌هایی که اغلب بیش از حد به «تغییر فرهنگ» تأکید کرده‌اند، درک بسیار مبهمنی از فرهنگ سازمانی دارند و تمرکز آن‌ها بر برنامه‌ریزی فنی تغییر است.

برای رویارویی با چالش‌های هزاره سوم ما به استراتژی‌ها یا نظریه‌های تاکتیکی و مفاهیم جدید و همچنین به پروژه‌های جدید و رویکردهای تغییر مدیریت نیازی نداریم. در سال ۲۰۱۸، مسائل ساده‌ای مانند «مدیریت بر مبنای اهداف» هنوز هم در بسیاری از سازمان‌ها کلماتی بی معنا هستند. آیا مسئولیت و اقتدار در راستای دستیابی به اهداف گسترش یافته و به واحدهای صفت و اگذار شده است؟ در چند سازمان، پیشرفت‌ها، پاداش‌ها یا جرائم را با توجه به نتایج حقیقی قضاوت می‌کنند؟ می‌توان مسائل مشابه زیادی را برای مفاهیم و روش‌های بسیاری بیان کرد؛ به عنوان مثال، برای مدیریت ارتباط با مشتری، مدیریت پروژه و کنترل نوین. در آینده انجام کارهایی که اکنون می‌دانیم و شاید در حال حاضر انجام می‌دهیم دارای اهمیت بیشتری می‌گردد؛ اما باید آن‌ها را درست انجام دهیم. به علاوه، انجام کارها به صورت صحیح اهمیت حیاتی‌تری پیدا می‌کنند، چراکه باید بتوانیم انتخابی مناسب داشته باشیم و مسائل غیرضروری را دور کنیم. نقطه ضعف این مسائل، توانایی افراد یا این‌که می‌توانند این کار را انجام دهند نیست. مسئله حیاتی‌تر این است که آیا آن‌ها می‌خواهند این کار را انجام دهند و این‌که چگونه رفتار می‌کنند و تعاملشان با یکدیگر چگونه است؛ به صورت خلاصه، این مسئله حیاتی مسئله‌ای فرهنگی است. ابتدا به جای روش‌های تکنیکی یا لایه‌های فرایندی بیشتر و بیشتر، به درک بهتری از رفتار انسان‌ها نیاز داریم. این مسئله نیاز به درک وسیع تر و عمیق‌تری از پس‌زمینه‌های رفتاری ما دارد و شرایطی که تعیین کننده رفتار ماست.

چه شرایطی بر رفتار ما غالب است؟ چه زمانی؟ تحت چه شرایطی و چرا؟ راه‌های پیشتری برای تفسیر رفتار حقیقی و پیش‌بینی آن مورد نیاز است. فرهنگ تعیین کننده رفتار است، به همین دلیل، انتقال شایستگی فرهنگی، عاملی محوری در موفقیت سازمان‌های هزاره سوم به شمار می‌رود. فرهنگ «عصیت‌سازمان» سهم تعیین کننده‌ای در این زمینه به خود اختصاص داده است. همان‌طور که قبل‌آن‌زی گفته شد، امروزه همه این مسائل مهم هستند و بدون شک در آینده از اهمیت بیشتری برخوردار خواهند بود، چراکه پیچیدگی این مسائل همواره به دلایل مختلفی مانند: افزایش دائمی جمعیت

باید درنهایت برای مقابله با جنبه‌های فرهنگی یک موقعیت ایجاد گردد. همچنین در این راستا به نظر می‌رسد، که در آغاز هزاره سوم، به ندرت موضوعی به اندازه نوآوری از پویایی بالایی برخوردار باشد. بررسی اجمالی پیشینه پژوهش مربوط نشان می‌دهد که حتی در این جانیز موضوع اصلی فرهنگ، «فرهنگ نوآوری» یا «فرهنگ نوآورانه» است. «عوامل فرهنگی» که محیطی مناسب را برای شکوفایی خلاقیت و نوآوری ایجاد می‌کند، اصلی‌ترین عامل در شکل‌گیری نوآوری به شمار می‌رود و بحث‌های مربوط به چگونگی افزایش قدرت نوآوری سازمان نیز تقریباً به طور کامل در حوزه فرهنگی قرار می‌گیرد.

نتیجه این استدلال و نیز استدلال‌های متعدد دیگر این است که مزیت‌های فرهنگی، نوعی مزیت رقابتی پایدار است که تقلید آن کاری بسیار دشوار به شمار می‌رود. اهمیت فرهنگ سازمانی و نقش آن در موفقیت سازمان، امروزه بیش از پیش آشکار گردیده است. در گذشته، فرهنگ سازمانی به ندرت همانند امروز یک دارایی رقابتی بسیار ارزشمند تلقی می‌شد.

محبوبیت این موضوع، بین سال‌های ۲۰۱۵ تا ۲۰۱۲، به اوج خود رسید که این امر بیانگر توجه گسترده به فرهنگ سازمانی در سال‌های اخیر است. با توجه به این موضوع، به نظر می‌رسد دانش کنونی در زمینه فرهنگ سازمانی، که در طی ۲۰ تا ۳۰ سال اخیر به دست آمده است، به هیچ وجه کافی نیست. در ادامه خواهیم دید که دانش فعلی ما، قادر به درک دقیق فرهنگ سازمانی (به طوری که بتوان از آن برای اهداف کاربردی بهره‌گرفت) نیست. در عین حال، علاقه‌شیدیدی به فرهنگ سازمانی و درک بهتر رفتار انسان و تعامل در محیط کار وجود دارد. با وجود این، جای خالی یک مفهوم جدید و جامع در زمینه فرهنگ سازمانی احساس می‌شود.

هرگاه چیزی در محیط کار آن‌طور که باید باشد نیست و دلایل آن نیز قابل درک نیست، افراد تمایل دارند که فرهنگ را به عنوان دلیل آن بشناسند. به نظر می‌رسد صحبت‌کردن درباره فرهنگ سازمانی، به عنوان دلیل مشکلاتی که به درستی قابل درک یا توضیح دادن نیستند، مدل روز باشد. اغلب، حتی نیاز به تغییر فرهنگ، به غم‌انگیزترین شکل و بدون دانش مناسب به این‌که فرهنگ واقعاً چیست و چگونه ممکن است تغییر کند، اعلام می‌شود. معمولاً مبنی بر این‌که چیزی متمایل به عادت‌ها، دیدگاه‌ها، و ارزش‌ها وجود دارد، همواره شکی هست؛ اما دانش این‌که آیا باید به آن (شک) رسیدگی شود و این‌که