

ڇڳونه بیشترین سود را

از سرمایه‌گذاری در املاک بدهست آورید

چاپ ۱۴۰۰ خورشیدی
تیر ۱۳۹۸
تهران
چاپ حکم جنگل
ویراستار: مامک پهادرزاد
متوجه: منصور ییگدلی
راپرت کیوسک
عوان: جمهوری شریین مسود
محل نشر: اوزرد

—

www.iketab.com | [Privacy Policy](#) | [Help](#) | [Feedback](#)

Digitized by srujanika@gmail.com

فهرست مطالب

۱۱	پیش گفتار مترجم
۱۳	نامهای از رابرт کیوساکی
۱۹	پیش گفتار
۲۳	فصل نخست: یافتن املاک
۳۱	فصل دوم: آیا معامله خوب را از بد تشخیص می‌دهم؟
۵۳	فصل سوم: انجام دادن معامله
۶۵	فصل چهارم: تامین بودجه معامله
۸۷	فصل پنجم: بستن قرارداد
۹۵	مطلوب پایانی
۹۷	پیوست: بیشینه‌سازی سود سرمایه‌گذاری در املاک
۱۰۵	فهرست کتاب‌های منتشر شده نشر آوین

در صورت هرگونه پرسش می‌توانید با ایمیل

mansbigdeli@yahoo.com

۱۳۹۴/۰۴

پیش گفتار مترجم

کتابی که پیش رو دارد جزو کتاب‌های کاربردی را برت کیوساکی نویسنده مشهور کتاب پدر پولدار پدر بی‌پول می‌باشد که در خصوص سرمایه‌گذاری در املاک نوشته شده است. از آنجایی که نویسنده کتاب ساکن امریکا می‌باشد، تجربیات او نیز براساس قوانین و مقررات کشور امریکا است و ممکن است در برخی موارد با قوانین یا اصطلاحاتی روبرو شوید که برای شما نا آشنا بوده یا کاربردی در ایران نداشته باشند. اما کلیت این کتاب قوانینی را عنوان می‌کند که در یافتن بهترین معاملات ملکی کمک شایانی به شما خواهد کرد. مواردی که با تلفیق آنها با شرایط بازار ایران می‌توان به سرمایه‌گذاری موفق در عرصه املاک و مستغلات تبدیل شد.

در صورت هرگونه پرسش می‌توانید با ایمیل mansbigdeli@yahoo.com در تماس باشید.

است این ارزش شامل گردش تقدیم و مهرهای بالقوه سرمایه و چند فاکتور دیگر است که مورد بررسی قرار خواهد گرفت. اکنون، تفاوت بین کسی که روی ارزش سرمایه‌گذاری منصور بیگدلی ارزش خواه را در ذهن داشته باشید سرمایه‌گذار او کلی و یک زمین خوار را در ذهن داشته باشید سرمایه‌گذار او کلی این در حال حاضر و آینده خوبیاری می‌کند و بعدها ملک را با این قیمت خواهد داشت که این خود قیمت ملک افزایش خواهد یافت.

آخر تاریخ هستند، همچنانست که روی منطقه ازد بکار رفته محتل سکونت خود

نامه‌ای از رابت کیوساکی

دوست عزیز،

تبریک و خوشامد می‌گوییم به «چگونه نخستین سرمایه‌گذاری خود را روی املاک انجام دهید.»

برای ایجاد ارزش سرمایه‌گذاری کنید

این کتاب کلاً در مورد فرمول اساسی پدر پولدار است: به دنبال املاکی با گردش نقدی و پتانسیل افزایش ارزش سرمایه باشید. عموماً افراد در مورد «خانه‌های مزایده‌ای^۱ بانک، و معاملات بدون پیش‌پرداخت^۲» می‌پرسند. این‌ها راهکارهای معتبر سرمایه‌گذاری در املاک هستند، و در این کتاب بطور خلاصه بررسی خواهند شد.

در حقیقت این کتاب در مورد «ارزش سرمایه‌گذاری» است. ارزش واقعی یک ملک چیست؟ این ارزش شامل گردش نقدی و بهره‌های بالقوه سرمایه و چند فاکتور دیگر است که مورد بررسی قرار خواهند گرفت. اکنون، تفاوت بین کسی که روی ارزش سرمایه‌گذاری می‌کند و یک زمین‌خوار را در ذهن داشته باشید. سرمایه‌گذار اولی، ملک را براساس ارزش کلی آن در حال حاضر و آینده خریداری می‌کند. زمین‌خوار، ملک را با این آرزو در ذهن می‌خرد: قیمت ملک افزایش خواهد یافت.

منطقه نزدیک به محل سکونت خود را مستجو کنید

اگر تازه کار هستید، مهم است که روی منطقه نزدیک به محل سکونت خود

۱. Foreclosure: خانه در گرو بانک که بانک در اثر عدم پرداخت اقساط مالکه، آن را به مزایده می‌گذارد. (م)

۲. Nothing down: معامله‌ای که در آن برای خرید خانه نیازی به پیش‌پرداخت وجود ندارد. (م)

کم کنید چون در حال یادگیری هستید. چرا وقتی که می‌دانید مطالب زیادی برای یادگیری دارید باید ریسک بزرگ کنید؟

تفاوت مردم پولدار و مردم بی‌پول در روش گردش پول آنها است.

انتظار اشتباه را داشته باشید

بدیهی است که شما اشتباه می‌کنید. همه اشتباه می‌کنند! فقط به یاد داشته باشید که اشتباهات مانع نیستند؛ آنها واقعاً گام‌هایی روبه جلو در فرایند یادگیری هستند. این حقیقت که اشتباهات رخ می‌دهند دلیل این است که گرددش نقدی مثبت از همان آغاز مهم است، چون می‌تواند به عنوان ضربه‌گیر اشتباهات شما عمل کند.

برای مثال، دو دوست به تازگی نخستین ملک سرمایه‌گذاری خود را خریده‌اند، یک ساختمان دوطبقه چهار واحدی.^۱ یک ماه پس از خرید، شهرداری احظاریه‌ای برای آسفالت کردن خیابان فرستاد. آنها می‌توانستند این هزینه غیرمنتظره را خارج از گرددش نقدی خود پرداخت کنند. بدین معنا که ملک آنها هزینه‌ی یادگیری آنها را پرداخت به عوض اینکه خودشان بپردازند.

توان مالی فود را مشخص کنید

نخست، ببینید مقدار درآمدی که می‌خواهید چقدر برای شما هزینه برمی‌دارد. به عبارت دیگر، برای اینکه بازده سرمایه‌گذاری نقدی شما ۱۵٪، ۲۰٪ یا ۳۰٪ باشد چقدر برای شما هزینه خواهد داشت؟ این نکته را در این کتاب خواهید آموخت، اما باید مشخصات منطقه خود را نیز بشناسید.

تمرکز کنید. جایی که می‌توانید به خوبی بشناسید. بطور منظم در آن منطقه رانندگی کنید، قدم بزنید یا دوچرخه سواری کنید. منطقه درحال رشد است یا روبه پسرفت؟ بیشتر خانه‌های آنجا برای فروش هستند یا برای اجاره؟ دو یا سه بنگاه معاملاتی را در آن منطقه پیدا کنید. هر بنگاهی که بیشترین آگهی فروش را داشت انتخاب کنید. با این بنگاه‌ها تماس بگیرید و در مورد منطقه از آنها پرس و جو کنید. اخیراً چه موردی و به چه قیمتی فروخته‌اند؟ چه املاکی برای اجاره دارند و چه کسانی آنجا مستاجر هستند؟ معمولاً چه مدت طول می‌کشد تا املاک فروخته شوند؟

چرا باید این کار را انجام دهید؟ چون هنگامی که ملکی برای فروش به بازار عرضه می‌شود، به سرعت می‌فهمید که معامله خوبی است یا نه، و می‌توانید به سرعت حرکت کنید. در حقیقت، اگر تصمیم بگیرید منطقه را به خوبی بشناسید، ممکن است پیش از آنکه ملکی به فروش گذاشته شود و قیمت آن در رقابت بالا رود شما از وجود آن آگاه شوید.

نخستین سرمایه‌گذاری همسرمن کیم روی املاک، در منطقه‌ای تزدیک خانه ما بود که در آنجا می‌دویدیم. او دست کم هفته‌ای سه بار در آنجا پیاده‌روی می‌کرد، می‌دوید یا رانندگی می‌کرد تا هرگونه تغییری را متوجه شود.^۱

از کم آغاز کنید

هرچه روی این مطلب تاکید کنم بازهم کم است. هنگامی که تصمیم به انجام این کار گرفتید از کم آغاز کنید. برای نخستین معامله‌ی خود زمان زیاد و پول کم بگذارید. بیشتر مردم درست بر عکس عمل می‌کنند. آنها زمان خیلی کم و پول زیادی می‌گذارند بعد هم شگفتزده می‌شوند که چرا ضرر کرده‌اند! باید ریسک را

۱. در امریکا معمولاً در مقابل خانه‌ای که برای فروش یا رهن قرارداده شده پلاکارتی نسبت می‌شود در نتیجه افرادی که از آن منطقه می‌گذرند متوجه این موارد می‌شوند (م).