

# قورباغه را بخور!

۲۱ روش عالی برای غلبه بر امروز و فردا کردن  
و انجام دادن کار بیشتر در زمان کمتر

ویراست دوم با دو فصل جدید

برایان تریسی  
مهدی قراچه‌داغی

نشر ذهن آویز  
تهران، ۱۳۹۸

## فهرست

۱	پیشگفتار .....
۹	مقدمه: قورباغه را بخورید .....
۱۷	۱. میز را بچینید .....
۲۵	۲. هر روز را از قبل برنامه ریزی کنید .....
۳۳	۳. قاعده ۸۰ به ۲۰ را در همه کارهای رعایت کنید .....
۳۹	۴. نتایج را در نظر بگیرید .....
۴۹	۵. تبلیغ خلاق را تجربه کنید .....
۵۵	۶. پیوسته روش «الفبا» را تمرین کنید .....
۶۱	۷. به شاخصه‌های کلیدی بیندیشید .....
۶۹	۸. قانون سه رابه کار ببرید .....
۷۹	۹. قبل از اینکه شروع بکنید، تدارک ببینید .....
۸۵	۱۰. در هر لحظه روی یک کار متمرکز شوید .....
۸۹	۱۱. مهارت‌های کلیدی خود را افزایش دهید .....
۹۵	۱۲. استعدادهای خاص خود را تقویت کنید .....
۹۹	۱۳. موانع مهم پیش روی خود را شناسایی کنید .....
۱۰۵	۱۴. به خودتان فشار بیاورید .....
۱۰۹	۱۵. توانمندیهای خود را به حد اکثر برسانید .....

۱۱۵ .....	۱۶
۱۲۱ .....	۱۷
۱۳۱ .....	۱۸
۱۳۵ .....	۱۹
۱۳۹ .....	۲۰
۱۴۵ .....	۲۱
۱۵۱ .....	نتیجه‌گیری

## میز را بچینید

برای برنده شدن باید از کیفیتی بروخوردار بود که همانا  
داشتن هدف شخص است. هر کس باید بداند که چه  
می خواهد و برای رسیدن به این خواسته اش اشتیاقی  
سوژان داشته باشد.

– ناپلئون میل

قبل از اینکه بتوانید «قورباغه» خود را تعیین کنید و مشغول خوردن آن بشوید، باید دقیقاً بدانید در هر زمینه‌ای از زندگی خود می خواهید به کجا برسید و کدام هدف را تحقق ببخشید. روشن‌بینی و وضوح احتمالاً بهترین مفهوم در بهره‌وری شخصی است. مهم‌ترین دلیلی که بر اساس آن کسی کار بیشتر و سریع‌تری انجام می دهد این است که او از هدف‌هایش آگاهی مطلق دارد و از آن منحرف نمی شود.

هر چه به روشنی بیشتری بدانید که چه می خواهید و برای رسیدن به این خواسته چه باید بکنید، راحت‌تر می توانید بر مسامحه و امروز و فردا کردن غلبه کنید، قورباغه‌تان را بخورید و کارتان را به انجام برسانید.

یکی از دلایل مهم دفع الوقت کردن و نداشتن انگیزه، ابهام، سردرگمی

بحث کنید تا دقیقاً بدانید از شما چه توقعی دارند و این توقع از چه اولویتی برخوردار است. به واقع، حیرت‌انگیز است که چه شمار کثیری از مردم روزهای خود را با انجام دادن کارهای کم ارزش پشت سر می‌گذارند زیرا در این بحث مهم و تعیین‌کننده بارئیس خود شرکت نکرده‌اند.

یکی از بدترین استفاده‌های از زمان،  
انجام دادن به طرز عالی کاری است  
که اصلاً نیازی به انجام دادن آن نیست.

استفان کاوی می‌گوید: «قبل از اینکه خود را از پله‌های نرده‌بان ترقی بالا بکشید، مطمئن شوید که نرده‌بان را به دیواری که باید تکیه دارد.» قدم شماره دو: یادداشت کنید. روی کاغذ فکر کنید. وقتی هدفتان را مکتوب می‌کنید، آن را شفاف‌سازی می‌کنید و به آن شکل ملموسی می‌دهید. چیزی خلق می‌کنید که می‌توانید آن را ببینید و لمس کنید. از سوی دیگر، هدفی که به شکل نوشته و مکتوب در نیاید یک آرزو و یا یک خیال است. انژری‌ای در پس آن وجود ندارد. هدفهای نوشته نشده منتهی به سردرگمی، ابهام، مسیر نادرست و اشتباهات فراوان می‌شوند.

قدم شماره سه: زمان دستیابی به هدف را مشخص سازید. هدف یا تصمیم بدون اینکه مشخص باشد، تا چه زمانی می‌خواهد به آن دست پیدا کنید، اضطراری تولید نمی‌کند. شروع و ختم مشخصی ندارد. بدون زمان کاملاً مشخص برای رسیدن به هدف، و بی‌آنکه برنامه و مسئولیتی برای رسیدن به هدف مشخص باشد به طور طبیعی دفع الوقت می‌کنید و کار

و ذهن مبهم است. مشکل این است که نمی‌دانید قرار است چه کار کنید، چگونه عمل کنید و اصلاً چرا می‌خواهد این کار را انجام بدهید. باید با تمام قوا از این شرایط فاصله بگیرید و در هر کاری که می‌کنید به وضوح و روشنی بررسید.

در اینجا به یکی از کلیدهای مهم موفقیت می‌رسیم:  
روی کاغذ فکر کنید.

تنها حدود ۳ درصد از جمعیت بالغ هدفهای روشن و مکتوب دارند. این اشخاص پنج تا ده برابر کسانی که در سطح آنها هستند و یا تحصیلات و توانمندیهای بیشتر از آنان دارند موفق می‌شوند. علتش این است که گروه اخیر هرگز به خود رحمت نمی‌دهد که خواسته‌اش را دقیقاً به شکلی که هست مکتوب کند.

فرمول قدرتمندی برای هدف‌گذاری و رسیدن به آن وجود دارد که می‌توانید در باقی مانده عمر خود از آن استفاده کنید. این فرمول از هفت قدم ساده تشکیل می‌شود. برداشتن هر قدم می‌تواند ثمر بخشی و بهره‌دهی شما را دو و سه برابر کند. بسیاری از فارغ‌التحصیلان برنامه‌های آموزشی من در مدت چند سال و حتی چند ماه توانسته‌اند درآمدهایشان را به طرزی چشمگیر افزایش بدهند. تنها کاری که کرده‌اند از این فرمول هفت مرحله‌ای من استفاده کرده‌اند.

قدم شماره یک: تصمیم بگیرید که دقیقاً چه می‌خواهید. یا برای خودتان تصمیم بگیرید و یا به اتفاق رئیستان بنشینید و درباره برنامه‌ها و هدفهایتان