

دیوید یوفی و مایکل کوسومانو

قواعد استراتژی

پنج آموزه جاودان از
یل گیتس، اندی گرو و اسیتو جائز

ترجمه‌ی

دردانه داوری



ادشارات افراد

فهرست

- ۹ مقدمه: تبدیل شدن به یک استراتژیست ماهر
- ۳۹ فصل یکم: نگاه‌تان به آینده و استدلال‌تان بر مبنای آموخته‌های قبلی باشد
- ۸۹ فصل دوم: شرط بزرگ بیندید، اما روی شرکت شرط‌بندی نکنید
- ۱۳۱ فصل سوم: هم‌زمان پلتفرم و اکوسیستم ایجاد کنید — نه فقط محصول
- ۱۸۱ فصل چهارم: از نقطه انکا و قدرت خود هم‌زمان بهره ببرید هم جودو و هم سومو بازی کنید
- ۲۲۳ فصل پنجم: سازمان خود را به گونه‌ای شکل دهید که خود‌تان رکن اصلی اش باشد
- ۲۶۷ نتیجه‌گیری: درس‌هایی برای نسل آینده

استراتژی و اجرا به شکلی تنگاتنگ به هم مرتبط هستند. نویسنده‌گان کتاب نقل می‌کنند که «دانشجویان غالباً از ما می‌پرسند که استراتژی مهم‌تر است یا اجرا. ما هم در جواب از آنها می‌پرسیم ترجیح می‌دهند یک استراتژی خوب داشته باشند که بد اجرا شود یا یک استراتژی بد داشته باشند که به تمام و کمال اجرا شود.» البته از نظر نویسنده‌گان هیچ یک از این دو درست نیست؛ نه استراتژی عالی که اجرا نشده باشد ارزش دارد و نه اجرای تمام عیار استراتژی‌ای که شما را به جهتی نادرست هدایت کند. مدیر عامل ماهر باید سازمانش را در مسیر درست قرار دهد و سپس آن را برای دستیابی به نتایج تعریف شده هدایت کند.

فرض آخر دیوید یوفی و مایکل کوسومانو آن بوده است که داشتن توانایی تبدیل شدن به استراتژیستی خارق‌العاده ذاتی نیست. آن‌ها باور دارند «غلب مدیران اجرایی موفق طی زمان می‌آموزند که با رویکرد استراتژیک به مسائل سازمانی و اجرایی نگاه کنند و این قابلیت را در خود افزایش دهند.» یکی از جالب‌ترین ابعاد این کتاب آن است که در آن به دفعات نشان داده شده است که بیل گیتس، اندی گرو، و استیو جابر استراتژیست به دنیا نیامده‌اند.

بعخش اصلی این کتاب را روش‌های عملی مشترک میان بیل گیتس، اندی گرو، و استیو جابر در قالب قوانین استراتژی تشکیل می‌دهد. رویکرد نویسنده‌گان کتاب آن را از سایر کتاب‌هایی که در زمینه استراتژی نوشته شده است متمایز می‌کند. این رویکرد متمایز هم چنین باعث شده است کتاب حاضر با دیگر کتاب‌هایی که درباره شرکت‌های مایکروسافت، ایتل، و اپل و مدیران ارشد آن‌ها نوشته شده است کاملاً متفاوت باشد. کتاب قوانین استراتژی: پنج آموزه جاودان از بیل گیتس، اندی گرو، و استیو جابر در اواسط سال ۲۰۱۵ میلادی توسط انتشارات هارپر کالینز منتشر گشته، در مدت کوتاهی جایگاهی جهانی در میان پرتریاژترین و پرفروش‌ترین کتاب‌های مدیریتی یافته و طی یک سال به هفده زبان مختلف ترجمه شده است.

ترجم خود افتخار شاگردی مایکل کوسومانو را در دانشگاه ام آی تی داشته و در سال ۲۰۱۱ میلادی در کلاس «استراتژی» او شرکت کرده است. پس از آن اجازه ترجمه کتاب را مستقیماً از او و دیوید یوفی گرفته است. سرعت عمل و همراهی دوستان در انتشارات افرند نیز امکان عرضه زودهنگام کتاب را به بازار ایران و به‌ویژه مدیران و دست‌اندرکاران صنایع مختلف، از جمله صنعت کامپیوتر، فراهم آورده است. شایان اشاره است که نسخه اصلی کتاب از سوی دیوید یوفی به اندی گرو تقدیم شده (به علت همکاری تنگاتنگ و بلندمدت میان آن دو) و مایکل کوسومانو نیز آن را به همسرش اهدا کرده است. من نیز ترجمه کتاب را به خواهرم یاسمون تقدیم می‌کنم، از آن‌جا که حین برگرداندن متن آن به فارسی پیوسته به استعدادهای بالقوه یادگیری نزد فرزندان خردسالش فکر می‌کرم. امیدوارم این کتاب به کار مخاطبان فارسی‌زبان بیاید. شکی نیست که بیل گیتس، اندی گرو، و استیو جابر الگوهای جاودان باقی خواهد ماند.

دردانه داوری

پاییز ۱۳۹۵

پیش‌گفتار مترجم

بیل گیتس، اندی گرو، و استیو جابر بین سال‌های ۱۹۶۸ و ۱۹۷۳ شرکت‌های بسیار مهمی را راه‌اندازی کردند. این بنگاه‌ها که فعالیتشان معطوف به فناوری سطوح بالاست تاکنون درآمدی بیش از یک تریلیون دلار نصیب خود کرده و زندگی همهٔ ما را تغییر داده‌اند. آنان واقعاً چگونه به این دستاوردها نائل شدند؟ کتاب قوانین استراتژی حیات حرفه‌ای این سه نفر را برای نخستین بار در کتابهای تخصصی قرار می‌دهد، موقفيت‌ها و شکست‌ها، نقاط مشترک و تقاضاهای شان را بررسی می‌کند، و استراتژی‌ها و روش‌های عملی پیشگامانه آنان را حین ساختن شرکت‌های شان توضیح می‌دهد.

دیوید یوفی و مایکل کوسومانو حدود سی سال در دانشگاه‌های هاروارد و ام آی تی به تدریس موضوع استراتژی مشغول بوده‌اند. طبق گفته آنان، حین تدریس استراتژی در دانشگاه‌ها معمولاً به ابزارهای تحلیلی و اجرایی پرداخته می‌شود، اما طرز تفکر استراتژیست‌های بزرگ، چگونگی یادگیری آنان از تجربه‌های شان، و نحوه تبدیل ایده‌های شان به عمل کمتر مورد توجه قرار می‌کشد. از نظر این دو استاد استراتژی، ما از آنچه استراتژیست‌های ماهر در عمل انجام می‌دهند در کچندان دقیق یا درستی نداریم.

دیوید یوفی و مایکل کوسومانو تحقیق درباره این کتاب را در اواسط دهه ۱۹۸۰ آغاز نموده و از نزدیک با بیل گیتس، اندی گرو، و استیو جابر و شرکت‌های شان کار کرده‌اند. آنان اذعان دارند، در ابتدای پروره نوشتمن این کتاب، چند فرض اویله اساس کارشان قرار گرفته است. اول آن که مدیران و کارآفرینان می‌توانند از بیل گیتس، اندی گرو، و استیو جابر چیزهای بسیار زیادی بیاموزند، اگرچه شخصیت‌های هرکدام از این سه نفر بسیار ویژه است. فرض دوم آن که هرچند شرکت‌های مایکروسافت، ایتل، و اپل در دنیای فناوری سطح بالا فعال بوده‌اند، تجربه این سه نفر نظرگاه بسیار گسترده‌ای را در مورد نقش و اهمیت استراتژی و روش‌های عملیاتی کردن آن در انواع مختلف کسب و کار فراهم می‌آورد. سومین فرض آن بوده است که