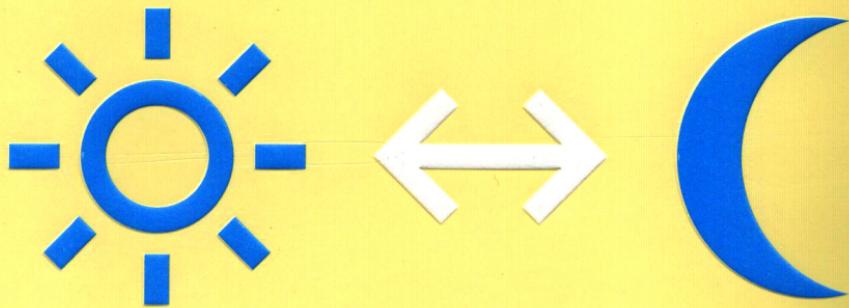




نیر ایال با همکاری رایان هوور ترجمه سعید قدوسی نژاد

FOLLOW



....



قلاب: چگونه #محصولی بسازیم که
مخاطب را #شبانه‌روز درگیر کند...

چاپ دوم

وقتی می‌دوم، غرق در عوالم خود می‌شوم. به اینکه بدنم دارد چه کار می‌کند فکر نمی‌کنم و ذهنم هم معمولاً جای دیگری پرسه می‌زند. به نظرم کار آرام‌بخش و روح‌افزایی است و هفته‌ای حدود سه بار صبح‌ها می‌دوم. اخیراً، لازم شده بود در زمان دویدن روزانه‌ام به تماس تلفنی شخصی در آن سر دنیا پاسخ دهم. با خودم فکر کردم، «کاری ندارد. می‌توانم به جای صبح شب بدم.» اما آن شب این جایه‌جایی زمانی باعث شد رفتارهای عجیب و غریبی از من سر برزند.

دم گرگ و میش غروب از خانه بیرون زدم که بدوم. وقتی داشتم از کنار زنی که برای بیرون گذاشتمن کیسه‌زباله بیرون آمده بود می‌گذشتم، نگاه‌مان به هم گره خورد و او خندید. مؤدبانه گفتم «صبح بخیر!»، بعد متوجه اشتباهم شدم: «منظورم این است که عصر بخیر! بیخشید!» حرفم را تصحیح کردم و فهمیدم که حدود ده ساعت اشتباه کرده‌ام. با تعجب چروکی به پیشانی اش انداخت و با دست‌پاچگی لبخندی عصبی تحويلم داد.

کمی شرمنده شدم وقتی متوجه شدم که چطور زمان از دستم دررفته است. خودم را سرزنش کردم و قول دادم دیگر تکرار نکنم، اما چند دقیقه بعد از کنار دونده دیگری گذشتم و دوباره – انگارکه مسخ شده باشم – از دهانم پرید، «صبح بخیر!» چه اتفاقی داشت می‌افتاد؟

وقتی برگشتم خانه، زیردوش که بودم، توجه ذهنم طبق معمول زمانی که دوش می‌گیرم شروع کرد به کم شدن. خلبان خودکار مغزم روشن شد و روای روزمره‌ام را در پیش گرفتم، بدون اینکه از کارهایم آگاه باشم.

ناخن با تسکین موقت حاصل از آن برقرار کند، تغییر این پاسخ شرطی دشوارتر می‌شود.

بسیاری از تصمیمات روزانه دیگر ما هم مثل ناخن جویدن صرفاً بهاین دلیل گرفته می‌شوند که در گذشته به آن روش خاص حل و فصلشان کرده‌ایم. مغز به طور خودکار استنباط می‌کند که اگر دیروز این تصمیم خوب بوده است، پس امروز هم می‌توان روی آن حساب کرد و این کار به روال منظمی تبدیل می‌شود.

در مثال دویدن من، مغز چشم در چشم شدن با شخص دیگری در هنگام دویدن را با احوال پرسی استاندارد «صبح بخیر!» متناظر کرده بود؛ لذا من این کلمات را ناخودآگاه و فارغ از بی محل بودنشان ادا می‌کرم.

پاداشت ۲



#عادت‌ها به چه درد #کسب‌وکار می‌خورند

اگر رفتارهای برنامه‌ریزی شده ما تا این حد در اقدامات روزمره‌مان تعیین‌کننده‌اند، قطعاً تحت کنترل در آوردن قدرت این عادت‌ها می‌تواند موهبتی برای صنعت باشد. در واقع، عادت‌ها برای کسانی که بتوانند واقعاً به آنها شکل بدeneند می‌توانند بسیار مفید باشند.

#محصولات_عادت‌ساز رفتار کاربران را تغییر می‌دهند و کاربران را به طور طبیعی و خودبه خود وارد تعامل می‌کنند. هدف اتگذاری در مشتریان است به نحوی که خودشان، بارها وبارها، به سراغ محصول شما بروند، بدون اینکه نیازی به فراخوانی‌های آشکار اقدام مثل



وقتی بریدگی لب تیغ اصلاح را روی صورتم حس کردم، تازه فهمیدم که صورتم را پر از کف کرده‌ام و دارم اصلاح می‌کنم. با اینکه هر روز صورتم را اصلاح می‌کنم، ضرورتی نداشت آن وقت شب صورتم را بتراشم. تازه، بدون اینکه متوجه باشم، صورتم را کاملاً اصلاح کرده بودم.

نسخه شبانه دویدن صحبتگاهی ام محرک نسخه رفتاری‌ای بود که به بدنم دستور می‌داد کارهای همیشگی مربوط به دویدن را بکند - تمام اینها بدون آگاهی ذهنی خودم اتفاق می‌افتد. ماهیت عادت‌های نهادینه نیز همین‌گونه است - رفتارهایی که بدون تفکر آگاهانه چندانی انجام می‌شوند - که، طبق برخی تخمین‌ها، حدود نیمی از اقدامات روزانه ما را راهبری می‌کنند.

عادت یکی از روش‌های مغز برای یادگیری رفتارهای پیچیده است. عصب‌شناسان معتقدند عادت‌ها با ذخیره‌سازی عکس‌العمل‌های خودکار در بخشی از مغز به نام عقده‌های پایه^۱، که مسئول کارهای غیررادی است، به ما امکان تمرکز روی چیزهای دیگر را می‌دهند.

عادت‌ها وقتی ایجاد می‌شوند که مغز میان بر می‌زند و دیگر درباره اقدام بعدی اش تفکر فعلانه‌ای انجام نمی‌دهد. مغز به سرعت می‌آموزد رفتارهایی را که راه حلی برای موقعیت پیش رویند مدون کند.

مثلاً، جویدن ناخن رفتار شایعی است که بدون تفکر آگاهانه چندانی اتفاق می‌افتد. در ابتدا، ممکن است شخص به دلیل مشخصی ناخن‌ش را به سمت دندان‌هایش ببرد - مثلاً، برای جدا کردن ریشه ناخن کوچکی. اما وقتی این رفتار بدون دلیل آگاهانه‌ای صورت می‌گیرد - صرفاً در حکم واکنش خودکار به نشانه‌ای - آن عادت است که کنترل را در اختیار دارد. احساس ناخوشایند استریش محرک ناخودآگاه بسیاری از کسانی است که به طور مژمن ناخن می‌جونند. هرچه شخص تناظر بیشتری بین جویدن

پن:

1. basal ganglia